

## Содержание:

Введение.....	3-4
Глава 1. Экономическое содержание инвестиций.....	5-10
1.1 Понятие инвестиций и их экономическая сущность.....	5-6
1.2 Формы и виды инвестиций.....	7-10
Глава 2. Инвестиционная деятельность предприятия.....	10-14
2.1 Понятие инвестиционной деятельности.....	10-11
2.2 Субъекты и объекты инвестиционной деятельности.....	12-13
2.3 Цели и задачи инвестиционной деятельности.....	13-14
Глава 3. Инвестиционная деятельность компаний и фирм: предстоящие объемы и предпосылки эффективной реализации.....	15-23
Заключение.....	24-25
Список используемой литературы.....	26-27

## **Введение**

Привлечение инвестиционных ресурсов влияет на деятельность предприятия. К наиболее положительному результату относят возможность расширения производства, создание новых основных производственных фондов, улучшение технической оснащенности производства, улучшение качества продукции, финансового состояния предприятия и др. Однако известна и выгода инвестора, получаемая в виде дохода и компенсации риска, принимаемого на себя.

Не мало важную роль играет инвестиционная привлекательность предприятия, которая служит результатом принятия инвестиционных решений. Понятие инвестиционной привлекательности появилось относительно недавно, и используется при оценке инвестиционных решений, рейтинговых сравнениях, а также анализе процессов. В ходе исследования данного понятия, до настоящего времени так и не удалось установить единый подход к определению сущности инвестиционной привлекательности. К одной из наиболее известных точек зрения является сопоставление инвестиционной привлекательности с целесообразностью вложения инвестиций в предприятие, деятельность которого зависит от множества факторов. [7, стр.172]

Анализируя финансовое положение фирмы с целью оценки сильных и слабых сторон развития предприятия, было установлено, что разделение финансовых потоков на притоки и оттоки, усиливающие сильные и слабые стороны, оправдано в исследовании инвестиционной привлекательности предприятия.

Привлечение инвестиций в деятельность предприятия, положительно влияет на развитие предприятия во многих сферах. К числу полезных результатов специалисты относят: возможность расширения производственных процессов, обновления основных производственных фондов, изучение и

обновление технологий, увеличение свойств и конкурентоспособности продукции и др. [12, стр.278]

Актуальность темы связана с тем, что осуществление инвестиций является важнейшим условием реализации стратегических и тактических задач развития и эффективной деятельности предприятия.

Практическая значимость темы связана с тем, что практическое осуществление инвестиций обеспечивается инвестиционной деятельностью предприятия, которая является одним из видов его хозяйственной деятельности и важнейшей формой реализации его экономических интересов.

## **Глава 1. Экономическое содержание инвестиций**

### **1.1 Понятие инвестиций и их экономическая сущность**

Инвестиции- достаточно новое понятие в экономике. В отечественной экономической литературе понятие инвестиций использовалось как синоним капитальных вложений, под которыми понимались расходы материальных, трудовых и денежных ресурсов, направленных на воспроизводство основных фондов, как простое, так и расширенное.

В рамках централизованной плановой системы применялось следующее общепринятое понятие: «Капитальные вложения» - это финансовые средства, затрачиваемые на строительство новых и реконструкцию, расширение и техническое перевооружение действующих предприятий (производственные капитальные вложения), на жилищное, коммунальное и культурно- бытовое строительство (непроизводственные капитальные вложения). [5, стр.24]

В соответствии с национальным законодательством (Закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации») Инвестиции- это денежные средства, целевые банковские вклады, паи ,акции и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, в том числе на товарные знаки, кредиты, любое другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты инвестиционной деятельности или другие виды деятельности в целях получения прибыли(дохода) и достижения положительного социального эффекта. [11, стр.154]

В повседневном языке определение «инвестиции» не всегда имеет то же понимание, какое ему относят в экономических дискуссиях, где «чистым инвестированием» или капиталобразованием, называется прирост реального капитала общества (здания, оборудование, материально- производственные

запасы и др.) В повседневной же жизни обыватель говорит от «инвестировании», когда он покупает участок земли, находящиеся в обращении ценные бумаги или любой другой титул собственности.

В плановой и рыночной системах трактовки данного понятия различаются. Определение данное капитальным вложениям (инвестициям) в плановой экономике относятся вложения в увеличение и совершенствование основных фондов. В рамках административной системы распределения ресурсов не рассматривались другие виды инвестиций.

В современной экономике применяются оба термина. Термин «капиталовложения» - это вид инвестиций который означает вложение в улучшение основных фондов предприятия.

В рыночной экономике определение инвестиции отражается в двух областях инвестиционной деятельности: затраты ресурсов и результат. Инвестиционная деятельность направлена только на результат (например, прибыль). Если вложения не приносят никакого положительного результата, то они являются абсолютно бесполезными. [10, стр.87]

В основном инвестиции – это вложения, представленные в виде денежных средств. Однако они могут быть представлены и в вещественно-натуральной форме (например, земельные участки, оборудования, исследования, права, разработки и тд.). В своем роде инвестиционная деятельность – это взаимосвязанные отношения между участниками инвестиционного процесса, касающиеся формирования и распределения ресурсов с целью достижения расширения производственного потенциала, а также развития привлекательности компании. [1, стр.24]

## 1.2 Формы и виды инвестиций

Для осуществления инвестиционной деятельности, необходимо знать формы и виды инвестиций. Все инвестиции можно классифицировать по различным признакам.

В зависимости от объектов вложения капитала выделяют реальные и финансовые инвестиции. Под реальными инвестициями понимают вложение капитала в создание реальных активов, связанных с ведением операционной деятельности и решением социально-экономических проблем хозяйствующего субъекта. [8, стр.93] Предприятие-инвестор, осуществляя реальные инвестиции, увеличивает свой производственный потенциал — основные производственные фонды и необходимые для их функционирования оборотные средства. Другими словами, реальные инвестиции — это инвестиции в материальные ценности: здания, сооружения, машины и оборудования, объекты транспорта и общественного пользования (школы, вузы, больницы и т.п.) нацеленные на обновление и расширение основного капитала, а не на формирование «бумажных» активов с помощью приобретения ценных бумаг. Соответствует понятию «капитальные вложения». Реальными считаются вложения:

- в основной капитал;
- материально-производственные запасы;
- нематериальные активы.

В свою очередь вложения в основной капитал состоят из инвестиции в недвижимость и капитальных вложений, которые осуществляются в форме вложения финансовых и материально-технических ресурсов в формирование и расширение основных фондов с помощью обновления, реконструкции технического перевооружения, а также поддержания мощностей производства.

Под недвижимостью понимается земля и все, что над и под поверхностью, включая, присоединенные к ней, от того, ли они природное или созданы человека. [3, стр.

Под влиянием прогресса в материально-технической производства роль исследований, знаний и работников. в современных затраты на, образование, и переподготовку и т.п. по сути производительными и в случаев в понятие инвестиций. [3, стр.

К вложениям в активы : права земельными, природными, патенты, ноу-хау, продукты, права, (включая на определенные деятельности), расходы, марки, знаки, - исследовательские и разработки, работы и т.п. [7, стр.

Под финансовыми понимается капитала в финансовые, прежде в ценные, а также других. При их осуществлении увеличивает финансовый, получая и другие. Другими, если на языке, то финансовая – это простое денег. [20, стр. Купили, недвижимость, изделия и виды (коллекционные) и т.д., и это будет инвестицией. убеждение на уверенности в том, что некоторое все купленные станут дороже и в чего их будет по более цене. мнение можно и в средствах информации., в одной часто заметки, где денег в рода называют инвестицией. Но на деле все это не инвестициями. Это имущество, не того. [16, стр.151]

инвестицией такое денег в актив, сразу приносить. И не просто, а регулярный. Вот и получается, что если вы свои, но не начали доход, то все действия назвать. [6, стр.12]

По характеру инвестора в процессе подразделяются на и косвенные (). Прямые предполагают участие в выборе и инструментов и вложения. Косвенные () инвестиции инвестирование других лиц — инвестиционных или посредников. [13 стр.58]

По инвестирования долгосрочные, и краткосрочные . Долгосрочные представляют вложения на период от и более лет, — вложения от одного до лет, краткосрочные— на период до года. [13 стр.60]

По признаку внутренние () и внешние () инвестиции. инвестиции в объекты , находящиеся страны; — в объекты , находящиеся за страны. же относится различных инструментов: зарубежных или облигаций государств. [13 стр.61]

По собственности инвесторам инвестиции на частные, , иностранные и . Частные представляют вложения физическими и лицами формы . К государственным относят капитала и местными власти и за счет , внебюджетных и заемных , а также , осуществляемые предприятиями за собственных и средств. К инвестициям вложения нерезидентами ( юридическими, так и лицами) в и финансовые другого . Совместные осуществляются субъектами и иностранных . [13 стр.65]

## **Глава 2. деятельность**

### **2.1 Понятие деятельности**

инвестиционной весьма , так в законе «Об деятельности в » под инвестиционной понимается инвестиций, или , и совокупность действий по инвестиций. с вышеуказанным существует , которое в ФЗ «Об инвестиционной в РФ, осуществляемой в капитальных ». Согласно Закону деятельность – это инвестиций и практических в целях прибыли и () достижения полезного . [19, стр.417]

образом, под деятельностью понимать деятельность лица или лиц (субъектов - инвесторов) по , планированию и вложений и неимущественных (средств ) в любое имущество () , неимущественные , новые

предпринимательской и деятельности, и доли в юридических , иные для достижения - полезных и создание значимого (объекты ) за счет источников. [15, стр.

Инвестиционная - одна из предпринимательской , ей присущи признаки , как самостоятельность, , легитимность, ответственность, субъекта, деятельность, и риск. [18, стр.102]

О.М говорит о том, что особенности деятельности в том, что:

- для инвестиционной законодатель двуединую (прибыль и положительного эффекта);
- инвестору извлекать ) от использования в экономическом, обороте не от имени, а от хозяйствующего ;
- не требует, от инвестора в качестве .

Анализ и отличительных позволяет вывод о том, что больше, чем , следовательно, все основания инвестиционную как разновидность , имеющую особенности. [11 стр.248]

## **2.2 и объекты деятельности**

участников деятельности о отнести к ее субъектам (кто инве), либо к (во что инвестируют).

из данной , выделяются основные инвестиционной :

Инвесторы - это инвестиционной , осуществляющие средств в инвестиций и их целевое . В качестве могут физические, лица, и муниципальные ;

Заказчики – это инвестиционной , которые инвесторами, реализацию проекта.

работ – наделенные полномочиями по инвестиционного в силу с ними . Исполнитель не полномочий по , пользованию, инвестиций, выделяет ему , необходимые для определенной ;

Пользователи – это , для которых объект деятельности. могут физические, лица, , муниципальные .

Законом об деятельности право инвестиционной совмещать двух и участников. Так, , инвестор сам выполнять по реализации , то есть заказчиком, быть функции и инвестора и т.п. [9 стр.

Обязанности инвестиционной определены в законе кратко и быть в виде обязанности требований , государственных и должностных лиц в их компетенции. В отказа (заказчика) от инвестирования он обязан затраты его участникам, иное не договором. [9, стр.415]

инвестиционной могут :

- строящиеся, или расширяемые , здания, и другие фонды, для производства продуктов и ;
- производство изделий ( ) на имеющихся площадях;
- новых ;
- внедрение техники в производство. [9, стр.416]

### **2.3 и задачи деятельности**

деятельность представляет процесс и реализации эффективных вложений , направленных на экономического предприятия. [18, стр.71]

предприятие, начать инвестиционную должны множество :

- Определить инвестирования;
- инвестиционную ;
- Разработать проект;
- разработанный проект;
- в каком будут собственные/заемные ;
- Определить будущего ;
- Оценить разработанной политики. [18 стр.75]

целью является наиболее путей инвестиционных предприятия на этапах его . Процесс этой направлен на следующих :

- обеспечение темпов предприятия за эффективной деятельности;
- максимизации от инвестиционной . Прибыль- показатель. Для необходима прибыль, необходимо направления, максимальную чистой ;
- обеспечение инвестиционных ;
- обеспечение устойчивости и в процессе деятельности, так как связаны с отвлечением . Это может к снижению по платежным , т.е. формирую инвестиционных надо прогнозировать, тот или иной окажет на текущую фирмы;

- путей реализации программ. наиболее проводить , так как, быстрая программ снижению , связанных с конъюктурой. [18, стр.81]

Все можно к единому инвестиционной .

### **Глава 3. Инвестиционная деятельность компаний и фирм: предстоящие объемы и предпосылки эффективной реализации**

Современная российская экономика испытывает на себе разрушительные последствия централизованного управления народным хозяйством страны в советский период. Результаты развития СССР как государства с административно-командным типом хозяйствования ощущает на себе не только Россия, но и все страны, входившие в Советский Союз. Очевидно, что проявлять себя негативные последствия будут на протяжении еще не одного десятилетия, а значит, эти страны должны будут их преодолевать.

Гибель и разрушение СССР, ликвидация единого экономического пространства Советского Союза привели к уничтожению хозяйственных связей предприятий, разбросанных по всей территории СССР. Советская экономическая политика была направлена на интеграцию отдельных частей государства в единую производственную цепь, поэтому из сырья, добываемого в одной республике, в другой производились полуфабрикаты, поставляемые на предприятия третьей. Советская промышленность создавалась в эпоху индустриализации [20, стр.42]

и базировалась на крупных предприятиях, составлявших основу национальной экономики. В результате распада СССР эти предприятия потеряли и рынки сбыта. Государство оказалось неплатежеспособным заказчиком, что привело предприятия, функционирующие в условиях госзаказа (в первую очередь оборонной и авиационной промышленности), на грань банкротства.

Таких предприятий на территории СССР было большинство, поскольку производство промышленной продукции («производство средств производства», группа «А») составляло 3/4 от ВВП СССР позднего периода, в то время как производство товаров широкого потребления (группа «Б») — лишь 1/4 от ВВП, что рождало дефицит этих товаров. [21, стр.45]

Россия получила в наследие от СССР деформированную структуру национальной экономики, в которой большая роль отводилась отраслям ВПК, что было обусловлено стремлением СССР быть первым в освоении космоса, а также состоянием холодной войны, в котором находилась страна.

После распада Советского Союза предпринимались попытки осуществить конверсию предприятий ВПК, но успехом они в большинстве своем не увенчались. Примером могут служить предприятия Самарской области, занятые в ВПК до развала СССР: большинство из них до сих пор не смогло перевестись на рыночные рельсы развития. Движение вперед требует больше инвестиций и большего умения управлять инвестициями. Опыта управления инвестициями в условиях административно-командной системы хозяйствования не было. [20, стр.50]

В настоящее время российская экономика характеризуется тем, что эффективность функционирования предприятий разных видов экономической деятельности весьма существенно различается, однако переток капитала между секторами экономики крайне ограничен. Накопление капитала было и остается сосредоточенным в основном в топливно-сырьевом секторе при его острейшем дефиците в транспорте и в высокотехнологичных отраслях. Прибыль не направляется на модернизацию других секторов, а преимущественно поглощается в своем сегменте, где инвестирование дает максимальный эффект. Туда же идут и кредитные ресурсы: финансовый рынок отбирает наиболее конкурентоспособные инвестиционные проекты. В результате конкурентной борьбы за финансовые ресурсы «на плаву» остаются эффективные производители и инвесторы. Перечень отраслей, которые являются

относительно благополучными, небольшой — это отрасли, в основном ориентированные на экспорт и на удовлетворение потребительского спроса, характеризующиеся высокой интенсивностью [20, стр.50]

конкуренции, именно они предъявляют спрос на инвестиции. наиболее высокая инвестиционная активность наблюдается в таких отраслях, как добыча полезных ископаемых, металлургия, транспорт и связь, пищевая промышленность, девелопмент, торговля, а также в сельском хозяйстве. Эти же отрасли являются лидерами по объему накопленных иностранных инвестиций.

Инвестиционная активность во всех прочих секторах экономики сдерживается системой взаимосвязанных факторов (табл. 1). Наиболее значимым среди них является недостаток собственных финансовых средств.

До сих пор, планируя свою инвестиционную деятельность, предприятия преимущественно исходят из возможности ее осуществления за счет собственных средств. Сам по себе данный фактор не является непреодолимым препятствием для осуществления инвестиций, однако заемные источники остаются для большинства предприятий недоступными; следующими по значимости факторами, ограничивающими инвестиционную активность, выступают высокий процент коммерческого кредита и сложный механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов.

Опора предприятий на собственные источники финансирования - вынужденная мера, она обусловлена низким уровнем развития отечественной кредитной системы и фондового рынка. [20, стр.53]

Низкая степень доступности кредитных ресурсов для инвестиционных целей в значительной степени обусловлена их высокой стоимостью. Банки закладывают в процентную ставку высокие инвестиционные риски, связанные с нестабильностью спроса на продукцию, неопределенностью экономической ситуации в стране и недостаточной степенью защиты нрав и интересов инвесторов (в том числе несовершенством нормативно-правовой базы, регулирующей инвестиционные процессы). Проблема состоит в том, что

кредиты и другие инструменты долгового финансирования могут использоваться в качестве источников инвестиционных ресурсов только при условии, что рентабельность активов, создаваемых в результате осуществления инвестиций, превышает процентную ставку.

Важно отметить, что технический уровень основных фондов предприятий, доставшихся России в наследство от советского прошлого, низкий. В СССР новая техника на предприятиях внедрялась неохотно. Степень износа основных фондов в 1992 г. в среднем по экономике составила 40,6%. [20, стр.55]

Следствием невысокого технического уровня основного капитала стала низкая конкурентоспособность отечественной продукции, что привело к ее замещению импортными товарами. В начале 1990-х гг. рост импорта дополнительно стимулировался обесценением национальной валюты, что произошло вследствие сверхвысокой инфляции.

Несмотря на то что после развала СССР прошло более 20 лет, ситуация с конкурентоспособностью российской продукции в сравнении с импортными аналогами не претерпела особых изменений, и во многом это по-прежнему связано с износом основного капитала российских предприятий. Так, в 2002 г. степень износа основных фондов составила 44%, в 2007 г. — 45,9, на начало 2011 г. — 44%. Нарастание степени износа основных фондов в большинстве отраслей обусловлено недостаточным объемом вложенных в них инвестиций.

В отдельных отраслях степень изношенности основных средств гораздо больше. Выше среднероссийского уровня изношены основные фонды в торговле и ремонте (61%), в производстве транспортных средств и оборудования (52%), в добыче полезных ископаемых (46%). Согласно исследованию, проведенному Счетной палатой, износ основных фондов в отдельных отраслях промышленности достигает 80%, в то время как динамика их обновления не превышает 11%. [20, стр.55]

По сравнению с 1970 г. средний возраст оборудования отечественной промышленности увеличился почти вдвое. В 1970 г. 40,8% мощностей имело

возраст до 5 лет, а в настоящее время — лишь 9,6%. По грубым прикидкам, если не половину, то две трети народного хозяйства необходимо модернизировать.

Таблица 1. Распределение организаций по оценке факторов, ограничивающих инвестиционную деятельность

Факторы, ограничивающие инвестиционную деятельность	Год											
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Недостаточный спрос на продукцию	10	21	14	10	15	21	17	11	18	29	19	19
Недостаток собственных финансовых средств	41	53	68	66	60	65	63	59	63	66	67	60
Высокий процент коммерческого кредита	47	35	31	31	30	31	28	27	26	36	31	25
Сложный механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов	39	31	24	23	17	17	12	4	15	19	15	14
Инвестиционные риски	35	33	27	26	24	25	28	29	27	23	23	27
Неудовлетворительное состояние технической базы	18	19	14	14	12	9	8	8	7	7	5	6
Низкая прибыльность инвестиций в основной капитал	8	14	10	18	11	14	13	12	8	10	11	11
Неопределенность экономической ситуации в стране	49	35	29	19	20	18	14	11	33	48	32	31
Несовершенная нормативно-правовая база, регулирующая инвестиционные процессы	36	30	22	17	21	17	13	18	10	10	10	10

Большой износ основных фондов предприятий РФ — это не только факторы, отрицательно влияющие на эффективность функционирования предприятий, конкурентоспособность выпускаемой продукции, но и первопричина многих техногенных катастроф, уносящих жизни людей (авария на шахте «Ульяновская» (2007 г.); авария на Саяно-Шушенской ГЭС (2009 г.); авария на шахте «Распадская» (2010 г.) и др.).

Несмотря на ряд отрицательных последствий, переход от плановой экономики к рыночной имел и положительные моменты — наличие инфраструктуры, необратимость развития экономики. Благодаря последнему сейчас, по прошествии двадцати лет после начала первых рыночных реформ, можно говорить, что построена экономика, базирующаяся на инвестициях. Однако для ее дальнейшего развития необходим рост объема производства, рост инфраструктуры и торговли и рост объемов инвестиций.

До сих пор роль государства по многим вопросам до конца не выяснена, но экономика все-таки «повернулась лицом к потребителю». И если в Советском Союзе ориентировались на достижения в космосе и борьбу с капитализмом, то сейчас экономика направлена на человека — она социально ориентирована: производятся товары народного потребления, строятся складские, транспортные сооружения, открываются супермаркеты и т. п. В сфере торговли и услуг Россия достигла немалых успехов отсутствует дефицит товаров. Но это только начато, впереди — огромная работа по становлению России как страны с развитой экономикой.

Пути решения проблем, связанных с переходом от плановой экономики к рыночной, найдены не сразу, их поиск осуществлялся методом проб и ошибок. Однако никаких теоретических основ о переходе от социализма к капитализму создано не было. Только сейчас в этой области появляются теоретические положения.

Современное состояние российской экономики можно охарактеризовать с помощью социально-экономических показателей (табл. 2).

Таблица 2. Основные социально-экономические показатели

Показатели	Год																	
	1992	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Валовой внутренний продукт, млрд р. (до 1998 г. — трлн р.)	19	1429	2146	2479	2741	4767	7306	8944	10831	13243	17048	21620	26781	33111	41668	38807	46321	55799
Индекс валового внутреннего продукта (в сопоставимых ценах), % к предыдущему году	85,5	95,9	96,6	100,9	95,1	105,4	110,0	105,1	104,7	107,3	107,2	106,4	107,7	108,1	105,6	92,2	104,5	104,3
Валовое накопление, млрд р. (до 1998 г. — трлн р.)	6,6	363,4	528,7	564,2	444,0	700,7	1365,7	1963,1	2169,3	2755,1	3558,9	4338,7	5748,8	8031,7	10642,5	8535,7	9829,2	11
Индекс валового накопления (в сопоставимых ценах), % к предыдущему году	63,1	89,2	79,4	96,4	71,3	108,5	131,9	116,7	97,4	114,3	112,2	109,5	118,6	121,0	111,1	85,3	105,8	106
Инвестиции в основной капитал, млрд р. (до 1998 г. —трлн р.)	2,7	267,0	376	409	407	670	1165,2	1504,7	1762,4	2186,4	2865,0	3611,1	4730	6716	8765	7976	9152	10777
Индекс инвестиций в основной капитал (в сопоставимых ценах), % к предыдущему году	60,3	89,9	81,9	95,0	88,0	105,3	117,4	110,0	102,8	112,5	113,7	110,9	116,7	122,7	109,8	84	106	108

Как показывают данные табл. 2, темпы роста ВВП после 2008 г. замедлились и по итогам 2010 и 2011 гг. находятся примерно на уровне 2002 г. В 1999-2000 гг. после длительного и глубокого спада в российской экономике сложились предпосылки экономического и инвестиционного подъема. В результате стабилизации политической и социально-экономической ситуации в стране основные макроэкономические индикаторы развития российской экономики существенно улучшились. Оживление в инвестиционной сфере наметилось уже с конца 1998 г. Начиная с 1999 г. темпы роста инвестиций в основной капитал стали существенно превышать темпы роста ВВП. Увеличение доходов экспортеров способствовало расширению их инвестиционной деятельности. Инвестиции в экспортные отрасли добывающей промышленности вызвали масштабный мультипликативный эффект в экономике, выразившийся в наращивании внутреннего инвестиционного спроса и роете хозяйственного оживления. Значительную роль сыграли иностранные инвестиции: в данный период наблюдалась их опережающая динамика по сравнению с внутренними инвестициями в основной капитал. Все это обеспечило стабильный рост коэффициента обновления основных фондов, который увеличился с 1,8% в 2000 г. до 4% в 2007 г., в то время как коэффициент выбытия сократился с 1,3 до 1 %. [20, стр.64]

Сравнение основных социально-экономических показателей, характеризующих состояние российской экономики после кризисов 1998 и 2008 гг., показывает, что темпы изменения этих показателей после первого кризиса значительно опережают темпы изменения показателей в годы, прошедшие после второго кризиса.

Ситуация, сложившаяся в экономике РФ после кризиса 2008 г., обусловлена прежде всего антикризисными мерами, которые привели к консервации структуры национальной экономики и не позволили избавиться от неэффективных производств.

Как видно из табл. 2, показатели находятся в тесной взаимосвязи друг с другом, и общий кризис экономики порождает кризис инвестиций. Схематично воздействие экономического спада на динамику инвестиций в российской экономике можно представить следующим образом. Спад производства ведет к снижению масштабов накопления, что, в свою очередь, обуславливает сокращение финансовой базы инвестиций и уменьшение их объема. Падение объема инвестиций вызывает снижение капиталовооруженности, что при низком уровне эффективности использования инвестиций приводит к уменьшению объема произведенного продукта, — порочный круг замыкается.

## **Заключение**

Инвестиционная деятельность чрезвычайно многообразна и обусловливается особенностями реализуемых инвестиционных проектов. Для развития бизнеса требуются финансовые, материальные, трудовые ресурсы, которые, приобретая форму инвестиционных ресурсов, вовлекаются в инвестиционную деятельность и позволяют достигать стратегических целей промышленного предприятия. Получение результатов инвестирования и осуществление необходимых для этого затрат предполагает экономическую деятельность или хозяйствование. Хозяйственная деятельность, инициируемая инвестициями, протекает в конкретных ее видах (например, производственная, строительная, геологоразведочная) и осуществляется в определенной организационной форме, которой соответствует понятие предприятия. Именно в его рамках можно вести учет и доходов, и расходов и, соответственно, определять меру выгодности инвестиций.

Инвестиционная деятельность обеспечивает рост операционной деятельности, т. е. деятельности по производству и реализации продукции, и прибыли, которая, в свою очередь, формирует финансовые ресурсы для реализации инвестиционной деятельности.

Эффективность развития экономики страны, её отдельных регионов, отраслей и новых форм собственности во многом зависит от характера инвестиционной политики, её направленности на наиболее полное и рациональное использование всех видов ресурсов. Основная цель современной инвестиционной политики - перевод экономики на интенсивный путь развития с последующим сокращением затрат на экстенсивный рост производственного потенциала и увеличение вложений в интенсификацию использования уже задействованных основных производственных фондов.

Принятие решения на основе тщательного экономического обоснования о целесообразности вложения инвестиций на развитие производства является

важным, но не окончательным моментом в эффективном использовании капитальных вложений, так как впереди предстоит капитальное строительство, то есть реализация выбранного проекта.

Проектирование и непосредственное сооружение объекта, то есть капитальное строительство, самым существенным образом влияют на эффективность использования капитальных вложений.

Повышение эффективности капитальных вложений капитального строительства на предприятии может быть достигнуто за счет разработки хорошего проекта и сокращения сроков проектирования; сокращения срока строительства; широкого применения там, где это возможно и целесообразно, хороших типовых проектов, которые оправдали себя на практике и т.п.

Выбор тех или иных направлений и путей повышения эффективности капитальных вложений (инвестиций) зависит от специфики предприятия и конкретных условий.

Планированию инвестиций должен предшествовать глубокий анализ их экономического обоснования с учетом риска и инфляционных процессов.

**Список используемой литературы:**

1. Абрютина, М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия / М.С. Абрютина, А.В. Грачев. - М.: Дело и сервис; Издание 3-е, перераб. и доп., 2015. - 272 с.
2. Бабков А.Г. Рейтинговая оценка деятельности предприятий // Экономический анализ: теория и практика, 2014. № 14. С. 59-64.
3. Борисова, О.В. Инвестиции. В 2 т. Т.1. Инвестиционный анализ: Учебник и практикум / О.В. Борисова, Н.И. Малых, Л.В. Овешникова. — Люберцы: Юрайт, 2016. — 218 с.
4. Гончарук А.Г. Теоретические аспекты управления инвестиционной привлекательностью предприятия /А.Г. Гончарук // Экономичный форум. - 2015. - № 3. - С. 344.
5. Грищенко О.В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие Таганрог: Изд-во ТРТУ. - 2014. - 112 с.
6. Ерышев А. А. Инвестиционная привлекательность организации // Финансы и кредит, 2013. № 6. С. 217.
7. Захарова Оксана Управление инвестированием в человеческий капитал; LAP Lambert Academic Publishing - М.,2015. - 384 с.
8. Иванченко О.Г., Григорьева А.Н. Методика комплексного анализа и оценки инвестиционной привлекательности предприятия // Экономика электроэнергетики, 2014. № 3. С. 14-24.
9. Касьяненко, Т.Г. Экономическая оценка инвестиций: Учебник и практикум / Т.Г. Касьяненко, Г.А. Маховикова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 559 с.
10. Королёв А. А. Финансовый анализ / А. А. Королёв. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 432 с.

11. Кузнецов, Б.Т. Инвестиционный анализ. учебник и практикум для академического бакалавриата / Б.Т. Кузнецов. — Люберцы: Юрайт, 2016. — 361 с.
12. Леонтьев В.Е., Бочаров В.В., Радковская Н.П. Инвестиции. - М.: Юрайт, 2014. - 456 с.
13. Мельников, Р.М. Экономическая оценка инвестиций. Уч. пос / Р.М. Мельников. - М.: Проспект, 2014. - 264 с.
14. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК / Г.В. Савицкая: М.:2013. - -650с.
15. Турманидзе, Т.У. Анализ и оценка эффективности инвестиций: Учебник. / Т.У. Турманидзе. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 247 с.
16. Фатхутдинов Р.А. Организация производства: Учебник. - М.: ИНФРА-М. - 2014. - 672 с.
17. Чернов, В.А. Инвестиционный анализ. 2-е изд., перераб. и доп. Учебное пособие. Гриф УМО. Гриф УМЦ «Профессиональный учебник» / В.А. Чернов; Под ред. М.И. Баканова. — М.: ЮНИТИ, 2013. — 159 с.
18. Шапкин, А.С. Экономические и финансовые риски: оценка, управление, портфель инвестиций / А.С. Шапкин, В.А. Шапкин. - М.: Дашков и К, 2016. - 544 с.
19. Шеремет А. А. Теория экономического анализа. /А.А. Шеремет. М.: ИНФРА-М.2014.-365с.
20. Ример М.И. Экономическая оценка инвестиций. Учебник для вузов, 5-е изд-е, 2014г.